

一般咨询需要初步了解的客户信息：

1. 拟建阿联酋公司的业务活动(贸易 Commercial, 顾问服务 Services)?	
2. 目标运营国家区域? 阿联酋或国际范围内? 是否与阿联酋当地市场/本地公司进行贸易往来?	
3. 公司架构是什么? 几个股东? 若个人将作为公司的股东/董事, 则其国籍为? 若其他公司作为公司股东/董事, 则其注册地为?	
4. 公司股东是否持有其他公司? 如有, 该公司注册地为? 该公司的业务为哪些?	
5. 是否需要阿联酋居留许可? 如需要, 几个?	
6. 是否需要实体办公室? 是否需要仓库/厂房设施?	
7. 是否需要协助银行开户? 个人或公司账户?	
8. 公司预计年营业额为多少?	
9. 客户有否其他特定的要求, 比如想要迪拜自由区公司的设立等?	

批注 [a1]: 尽量详细, 或提供公司网址 (如有)。

批注 [a2]: 请列明哪些国家。
针对这一点, 我们可初步判断客户合适哪种阿联酋公司类型。

批注 [a3]: 这主要让我们了解客户的背景, 财富资产来源。银行开户流程也需了解上述资料。

批注 [a4]: 中国籍客户是落地免签, 但为了协助客户银行开户的流程, 拥有阿联酋居留许可是有所帮助的。不止是开户流程, 针对未来客户考虑税务上 (税务居留证明) 的一些优势, 持有居留许可证也是有帮助的。

批注 [a5]: 办公室类型主要分为实体办公室, 或虚拟办公室。
若是贸易型公司, 拥有实体办公室为最佳。若为实体办公室, 居留证数额是根据办公室面积而定; 若为虚拟办公室, 通常为 1-3 名居留证的限额。

批注 [a6]: 大部分客户会选择迪拜酋长国设立公司, 因为其知名度最高, 而其他阿联酋酋长国则比较少, 迪拜区域公司注册设立费用虽高, 但相对的优势, 实质性 (若有), 则大力协助客户; 这并不代表客户需设立迪拜自由区公司, 针对客户的条件再另行调整。
您会发现我们在初步阶段并未提起哪个自由区, 这主要是因为阿联酋的公司设立, 自贸区的考量通常是在判断客户的一系列条件后再进行提案。